



Information: att delta som fallstudie i Sweden eHealth Accelerator

1. Inbjudan

Swecare ska genom samverkan mellan svenska organisationer, myndigheter och företag inom life science sektorn främja ökad internationell konkurrenskraft, utveckling och export av vård- och omsorgstjänster, utbildning, FoU samt life science produkter och tjänster.

Swecare startar nu ett projekt som syftar till att underlätta för svenska eHealth-applikationer och tjänster att kommersialiseras och nå ut på den internationella marknaden, samt förkorta tiden mellan innovation och färdig produkt.

Sweden eHealth Accelerator (SeA) drivs under åren 2009-2011 och ska:

- Etablera en nationell arena där företag, myndigheter och andra intressenter stärker varandra och utnyttjar befintliga nätverk för internationalisering och export av innovativa lösningar som förnyar svensk vård och omsorg.
- Formulera en konkret åtgärdsplan för att stödja relevanta företag och projekt.

Relevanta företag inbjuds nu att ansöka om att vara fallstudier för Sweden eHealth Accelerator. Som fallstudie får företaget skräddarsydd hjälp för kommersialisering och internationalisering av Er produkt/tjänst.

2. Krav på företaget och sökande

Följande krav ska vara uppfyllt för att ansökan ska komma ifråga:

- Sökande ska vara juridisk person registrerad i Sverige.
- Företaget/projektet ska falla under VINNOVAs definition av små och medelstora företag. Detta är företag med högst 250 anställda och en omsättning på högst 50 miljoner Euro.
- Företaget/projektet ska ha svensk anknytning enligt exportutredningens definition. Med svensk anknytning avses företag som kan väntas bidra till sysselsättning i Sverige.
- Sökande ska ha anmält sig som medlem till Sweden eHealth Accelerator.

3. Bedömningskriterier

Följande kriterier kommer att avgöra Swecares beslut om stöd av ansökan:

- **Relevans**, dvs projektets ska kunna bidra till Sweden eHealth Accelerators målpåfyllelse.
- **Kvalitet**, dvs projektets förmåga att bidra till utvecklingen av eHealth applikationer och tjänster inom vård och omsorg.
- **Genomförbarhet**, dvs bedömning dels av teamets kompetens, dels av realismen i projektplan och projektbudget.
- **Nytta**, dvs resultatets kommersiella och/eller samhällliga nytta.

Swecare lägger vikt vid om det i det föreslagna projektet redogörs för om och i så fall hur projektet förhåller sig till det tidigare sk Demonstratorprogrammet eller om det redan existerar s.k. Triple Helix (företag, akademi, myndigheter) samverkan.

4. Tidsplan

Ansökan är öppen till och med den 3:e juni 2009.

5. Bedömningsprocessen

- Ansökningarna bedöms av styrgruppen för Sweden eHealth Accelerator. Om så behövs kommer Swecare att anlita externa bedömare.
- Vid bedömning av ansökningar kommer ett hearingförfarande att tillämpas. Planerade datum för hearing är 19:e och 26:e augusti.
- Swecare fattar sedan det formella beslutet om fallstudiedeltagande och meddelar beslut till sökanden.

6. Hur man ansöker

Ansökan görs via mail till projektkoordinator Emelie Johansson, emelie.johansson@swecare.se

7. Ansökans innehåll

Ansökningen består av särskilt ansökningsformulär. Se nästa sida.



Ansökan: att delta som fallstudie i Sweden eHealth Accelerator

Ansökningen består av nedan ansökningsformulär som finns att hämta på vår hemsida, www.swecare.se. Ansökan ska vara på max 2 A4-sidor med 11 punkters text. Den ska skrivas på svenska eller engelska och innehålla följande:

Företaget/projektets namn:

Kontaktuppgifter

Kontaktperson:

Email:

Telefon:

Postadress:

Ev. Webbsida:

Projektbeskrivning

Projekttitel:

Sammanfattning, max 50 ord

Skäl att vara med i Sweden eHealth Accelerator

- Varför vill företaget/projektet vara med i Sweden eHealth Accelerator?
- Hur kan företaget/projektet bidra till Sweden eHealth Accelerators målluppfyllelse?
- Tidigare erfarenheter av internationaliseringsarbete? (Swecare kommer att välja fall som kommit olika långt i sin internationaliseringsprocess.)

Mervärdet av applikationen/tjänsten

- Vad är mervärdet av applikationen/tjänsten? Vilket behov inom vård och omsorg vill företaget/projektet lösa?
- Vem har behovet? Definiera målgruppen som gynnas.

Affärsmodell

- Vem är kunden?
- Vad skapar värdet för kunden?
- Hur avser företaget att generera resultat?

Projektplan

- Tidsplan med tydliga delmål
- Budget

Risikanalyis för projektet

- Vilka risker är identifierade?
- Hur bedömer Du att Ditt företag kommer att lyckas?

Finns det en IP (intellectual property right) strategi för projektet?

Personalbilaga

Max 1 A4-sida med relevant CV för projektledaren och nyckelpersoner i projektteamet. För samtliga deltagare ska anges namn, ålder, kön, titel/funktion.
